

FINANZWISSEN ALS KARRIEREBOOSTER

Den Chef beeindrucken

Von Corinna Hengsberger

Das Kundenmeeting ist gut gelaufen, Sie haben phantastisch präsentiert. Ihr Chef (männlich) ist sichtlich beeindruckt. Auch das anschließende Abendessen mit dem Kunden verläuft entspannt – es fehlt nur noch der Auftrag und das scheint eine Formalie, wie der Kunde bei der Verabschiedung betont. So weit, so gut.

Der Chef und Sie sitzen noch auf einen letzten Absacker an der Hotelbar – wie können Sie diese Gelegenheit für Ihre Karriere nutzen? Absolutes No-Go zu diesem Zeitpunkt sind firmeninterne Themen – Ihr Boss will auch einmal entspannen. Sie allerdings geben in Sachen Autos und Fußball nicht die unterhaltsamste Gesprächspartnerin ab.

“Warum jetzt nicht das Thema Geldanlage aufwerfen?”

Das ist interessant ... und neutral! Nun kommt es auf Ihr Fingerspitzengefühl an, denn solch ein Thema wird er nicht unbedingt erwarten. Überfordern Sie ihn nicht mit einem frontalen Themeneinstieg, sondern wählen Sie das jahrtausendealte Ritual des hierarchisch tiefer stehenden Rudelmitglieds (ja, Sie!) im Kontakt mit dem Alpha-Tier. Vorsichtig und respektvoll nähern Sie sich dem Thema.

Ich weiß, ich weiß, Sie sind eine superkompetente, sehr erfolgreiche Frau und Führungskraft. Sie haben es nicht nötig, sich kleiner zu machen. Das höre ich immer. Aber, es lohnt sich für Sie, diesem Ritual zu folgen. Sie werden sehen, wir gestalten das Gespräch in ganz kurzer Zeit partnerschaftlich und auf Augenhöhe. Kurzum, ein guter erster Schachzug wäre: „Ich mache mir gerade Gedanken um das Thema Geldanlage. Sie haben doch auf diesem Gebiet viel Erfahrung. Wie sehen Sie die Lage? Man hört ja viele, doch sehr unterschiedliche Einschätzungen.



Die einen raten zum Einstieg in Aktien, die anderen raten zur Vorsicht.“ Und schon sind Sie mitten im Gespräch. Gönnen Sie ihm ein paar Minuten Monolog. Natürlich hat er das Thema mit seinem Anlageberater auch schon diskutiert und wird Ihnen gern die finanzpolitische Weltlage aus seiner Sicht darstellen. Jeder Mann möchte die Frau, die ihn begleitet, beeindrucken. Das gilt für Sie ganz besonders, denn vor Ihnen hat er insgeheim ein bisschen Angst. Das haben Sie noch nicht gemerkt? Na, dann wird es aber Zeit. In aller Regel sind Sie jung oder jünger als er, sehr gut ausgebildet, international versiert, hochkompetent und sehen dazu noch gut aus. Vielleicht gibt es im Universum zwei oder drei Männer wie George Clooney und Brad Pitt, denen man gerne unterstellen möchte, dass sie in jeder Hinsicht Ausnahmen sind. Aber 99% der männlichen Weltbevölkerung sind längst nicht so selbstbewusst, wie sie gerne wären.

Lassen Sie ihn ein paar Minuten erzählen und steigen Sie dann, aktiv und diesmal partnerschaftlich auf Augenhöhe, ins Gespräch ein. „Genau, die Aktienquote im Depot!

Darüber mache ich mir auch gerade Gedanken. Ich liege bei 50%, soll ich erhöhen ...?“ Natürlich können Sie derartige Gespräche nicht ohne Fachwissen führen. Dazu gibt Sybille Schultebrucks im Artikel viele Tipps:

Es gibt viele Möglichkeiten, sich Finanzwissen anzueignen. Höchstwahrscheinlich nutzen Sie schon das Internet und den Wirtschaftsteil der Zeitungen. Onvista.de eignet sich zum Beispiel hervorragend, um über Aktien und Unternehmen Informationen zu erhalten. Zudem sind zu diesem Thema die Kurse der Volkshochschulen zu empfehlen. In Düsseldorf bietet die Börse über den Quality Trader Club ausgezeichnete Informationsveranstaltungen an, Sie müssen sich lediglich registrieren. Oder Sie treten einem Investmentclub bei. Dort treffen Sie nicht nur Gleichgesinnte, sondern entscheiden auch gemeinsam über die Geldanlage des Clubs. Da die Clubbeiträge in aller Regel moderat sind, ist Ihr Risiko ebenfalls moderat, dafür lernen Sie jede Menge aus den gemeinsamen Diskussionen und den Anlageentscheidungen. Und nicht zuletzt: Ihre Bank und Weiterbildungsinstitute wie „Frauen-Finanz“ geben Ihnen über entsprechende Informationsangebote den letzten Schliff.

Dann klappt es auch mit dem Chef und der Karriere! Und Ihre Geldanlage kommt ebenfalls in Schwung!

Zur Person

Unsere Autorin Dr. Corinna Hengsberger (www.frauen-finanzen.de oder www.hengsberger.de) ist bei Frauen-Finanz für die Kundenbetreuung zuständig. Sie ist seit über 20 Jahren Erfolgscoach



mit dem Schwerpunkt Frauen und Karriere. Sie unterstützt bei emotional schwierigen Situationen wie z. B. einer Scheidung oder einem Erbfall. Auch Themen wie Selbstständigkeit und Neuausrichtung gehören zu ihren Kompetenzen.

Kontakt: hengsberger@businessandwoman.com